

話

題

の

本

本のご購入・内容の
お問い合わせは各出版社へ
その他の、お問い合わせは

☎03(5644)7266

リアルウェブ 営業術

岩井 宏太著

「アクセスが少ない」

「問い合わせが少ない」

「成約が取れない」…と

売れないウェブサイトを

持て余している社長や

ウェブ担当者にぜひ、読

んでもらいたい1冊。

本書は、強力なウェブ

活用術で年間20億円の販

売代行業者が、ウェブサ

イトを売れるツールに

育てた実績や経験に裏打
ちされたリアルなスキル
とテクニックに絞り込ん
で、その手法を詳しく紹
介する。

「ウェブ販売の需要
は、今後ひたすら大きく
なる」と著者。だから今
のうちに売れるウェブ
に生まれ変わらせ営業力
を高めるために、まずは
あなたの現在のサイトの
成約率が上がらない理由
を徹底分析することから
始めなさい、と説く。

(WAVE出版

刊)03・32

61・371

3、四六判、2

10ページ、147

0円)

リアル ウェブ 営業術

あなたのウェブサイトを
売れたいですか？

岩井宏太

著